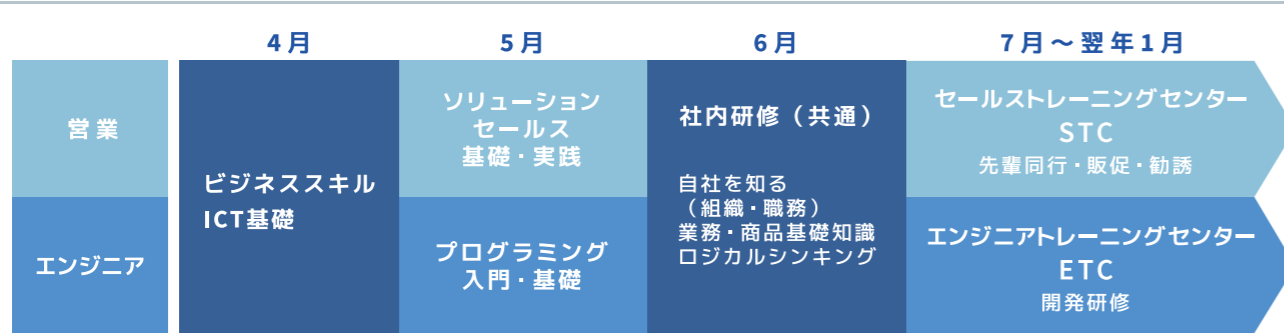
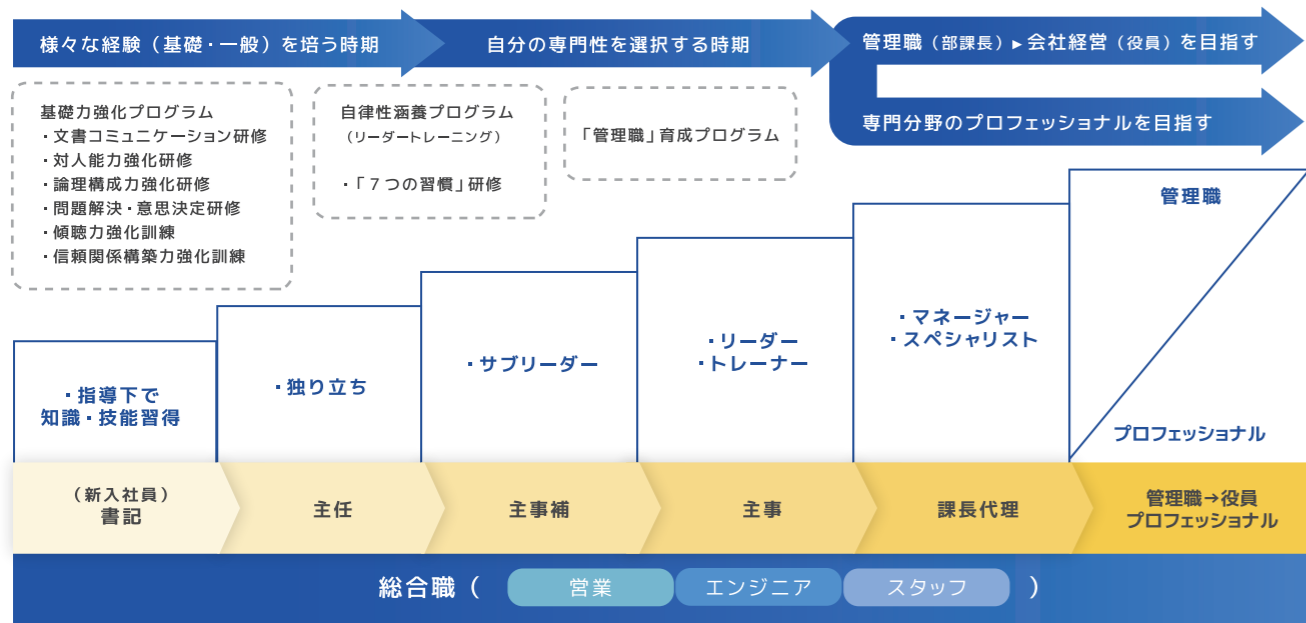


## 新人研修スケジュール



## キャリアパス



# UCHIDA YOKO IT SOLUTIONS

システムを創造する…

若い力でカタチへ

内田洋行ITソリューションズは、内田洋行（東京証券取引所プライム市場）グループの中で情報事業分野を担当するグループの中核企業です。経営理念として「私たちは人と技術を大切に、お客様の発展に貢献できる価値創造型企業を目指します」を掲げると共に、「健康がすべての基盤」という健康理念をかかげております。2018年からは経済産業省が認定する「健康経営優良法人大規模法人部門」にも継続して認定を受けています。現在は、女性の活躍推進や子育て支援にも取り組み、「えるぼし」や「くるみん」の認定を目指しています。当社の事業の中核は、お客様の経営課題に対して「ICT（情報技術）」を活用したソリューションサービスの提供により経営課題を解決することであり、法人企業、自治体・教育、福祉分野の幅広い業界に対して、様々な製品、サービスを企画、開発、提供することで、社会への貢献と企業価値の向上を目指しています。とりわけ、法人企業向けには生活の3大要素である「衣・食・住」の3分野の中で、「食・住」分野に経営資源を集中し、企業の「発展・成長」と消費者/利用者の「安心・安全」に取り組んでいます。また、日々変化する情報技術にも継続的、かつ俊敏にアンテナを張り巡らせ、最新の技術情報を駆使した製品、サービスの提供に取り組み、挑戦を続けています。学生の皆さんがVUCA（変動制・不確実性・複雑性・曖昧性）の時代を生き抜くためには、何事にも「明るく前向きに捉える」「失敗を恐れずチャレンジする」「自身の意見をはっきり言える」ことが必要となります。そして、皆さんが社会人としての第一歩を踏み出す就職活動で求められるものは「やる気」や「熱意」です。自分をどのようにして企業にアピールできるか？熱意を伝えられるか？ということが大切です。そして、自分らしさも忘れずに、自分の想いを、自身の言葉で伝える事が大切になってくるのではないのでしょうか。学生の皆さんには、学生時代に多くの経験をして、自分で考え、感じて、学んで欲しいと思います。最後になりますが、数多くの学生の皆さんとお会いできることを心待ちにしています。



代表取締役社長

しんけ としひで  
新井 俊英

## 福利厚生

退職金制度		ホワイト企業		福利厚生		産休育休			
厚生年金 + 企業年金基金		健康優良法人「銀の認定」 		各種財形 内田洋行持株会 内田洋行グループ保険 総合型福利厚生サービス		女性の 取得率 <b>100%</b> 時短制度			
賞与 月数	平均 年収	平均 年齢	平均 勤続年数	平均月 残業時間	年間 休日	休暇 制度	有休 取得率	寮 家賃補助 (研修期間中)	
2023年度 実績 <b>5.0</b> ヶ月	2023年度 実績 <b>618</b> 万円	<b>41.4</b> 歳	<b>16.0</b> 年	<b>17</b> 時間	2023年度 <b>120</b> 日	勤続10年毎 リフレッシュ 休暇	初年度 <b>10</b> 日 7年度以降 <b>20</b> 日	<b>62.6</b> %	自宅が 首都圏 以外 の方



■コーポレートサイト QR

株式会社 内田洋行 ITソリューションズ



■新卒情報サイト QR



## ソリューション営業

お客様を第一に考え心を掴み、動かす醍醐味

## システムエンジニア

お客様のニーズにあったシステムを稼働・満足させる醍醐味

顧客満足度向上

システム提案

システム  
開発・サポート

聞く力

理解力

伝える力

# Solution Sales

# System Engineer

### マーケティングを活用した営業

潜在顧客

見込顧客

興味関心付け

商談

受注・契約

売上・回収

継続フォロー

### システムエンジニアの作業工程

営業支援

要求分析

設計

総合テスト

導入環境構築

運用テスト

稼働支援

継続サポート

運用保守

#### 営業

仕事の  
ここが好き

#### さまざまな世代、業界・業種の異なる方々とお話ができること

当社の営業職は企業のトップの方や自分とは異なる業種、立場の方々と話をする機会ばかりです。お話をすることで色々な気づきを得られること、また、そういう方々に頼って頂けることが仕事のやりがいにもなっています。

私の仕事

#### お客様の業務課題を特定し、 ITを活用した改善のご提案をすること

自社ソリューションを通して、食品業をメインに幅広い業界のお客様に業務改善のご提案をしています。お客様に関する事や業務に関する事など、様々な知識が求められ難しく感じることもありますが、その分やりがいのある仕事です。

将来の姿

#### 誰からも信頼される営業に

入社後の研修・現場体験から、色々な知識や技術、考え方を学びましたがまだまだ成長できるなと思っています。変化の激しい今の時代に、会社としてあるいは個人として生き残っていくためにも、今よりも更に広い視野や高い視座を身に付けて、お客様だけでなく組織にも貢献できる人材を目指します。

#### SE

仕事の  
ここが好き

#### 完成したときの達成感

システムの仕様を考え、それが形となり、実際にお客様の課題解決ができたときにとっても喜びを感じます。システムはとても長い時間をかけて構築するので 完成した時の達成感は何物にも代えがたいです。

私の仕事

#### お客様との コミュニケーションが重要

現在は食品製造業や包材卸のお客様の販売システムの導入に携わっています。システムに関する知識を持つことはもちろんですが、お客様とコミュニケーションをたくさんとり、業務理解を深めたり課題の洗い出しなどを行うことが重要になる仕事です。

将来の姿

#### ベストソリューションを 提供する

お客様の課題を洗い出し、解決・改善を図り有効なシステム構築ができるSEを目指します。また、日々進歩している業界ですから、新しい技術にも目を向けながらその時々に適した技術を提案・提供できるSEを目指します。